BADEN BADENER
Einfach fair.

Ein Unternehmen der Zurich Financial Services Gruppe

Top-Platzierung für Privathaftpflicht TOP

Im Bereich Privathaftpflicht sind wir ganz vorne mit dabei! Die Zeitschrift Ökotest hat in ihrem Jahrbuch Rente, Geld, Versicherungen 2010 die Haftpflichtversicherung TOP der Baden-Badener im Modellfall Familie auf den 1. Rang gewählt.

2 x Gold für KINDER SICHER UND TOP

Unser Motto „Einfach fair“ ist für uns nicht einfach nur ein Schriftzug – es spiegelt wider, wie wir mit unseren Kunden umgehen: Partnerschaftlich, zuverlässig und hilfsbereit. Das ist Gold wert: Im Rating der VERS Versicherungsberater-Gesellschaft mbH (Bereich Unfall) wurden die Tarife KINDER SICHER und TOP mit der renommierten GOLD-Auszeichnung dekoriert. (Im Jahr 2008: GOLD für KINDER SICHER und SILBER für TOP)

Baden-Badener Privathaftpflichttarif ist Gold wert

Unser TOP-Privathaftpflichttarif startet richtig durch: Er hat es auf Anhieb an die Spitze geschafft: Nach nur einem Jahr am Markt wurde auch dieser Tarif mit GOLD ausgezeichnet. Einfach spitze!

BB ist unangefochtener Spitzenreiter im Unfallbereich

Im Bereich Unfall sind wir führend. Das belegt die Marktanteilsstudie 2009 der Charta-Börse für Versicherungen, für die Makler nach ihren beliebtesten Versicherern befragt wurden. Im Bereich Unfallversicherung ist die Baden-Badener so erneut zum Marktführer ernannt worden – wie bereits im Jahr 2007!

Die Baden-Badener gehört zu Maklers Lieblingen

Die AssCompact-Trendstudie ermittelt vierteljährlich die „Spartenlieblinge“ der Makler. Die Baden-Badener konnte ihre Top-Positionen aus dem Vorjahr souverän verteidigen: Die Makler wählten uns in den Trendstudien I/2008, II/2008, III/2008 und IV/2008 wieder auf Platz 2! Das zeigt: Mit leistungsstarken Bedingungswerken und professionellem Service können wir ganz oben mitspielen.

BB_PS_SD_001_0311_TARE

Die Baden-Badener: Individueller Rundum-Schutz für den mobilen Menschen

Rundum versorgt – alles aus einer Hand. Das wollen unsere Kunden und das wollen wir: Die Baden-Badener Versicherung, als leistungsstarker Kompositversicherer, bietet für den privaten Bereich genau den Schutz den Sie brauchen.

Unser Privatschutz-Produkt besteht aus den Sparten UNFALL, HAFTPFLICHT, HAUSRAT, GLAS, WOHNGEBÄUDE, RECHTSSCHUTZ und RATENAUSFALLSCHUTZ, die unter einer Policennummer geführt werden, dennoch rechtlich eigenständige Verträge sind.

Das Beste: Sie können sich Ihren Versicherungsschutz bedarfsgerecht für Ihre Lebenssituation zusammenstellen. Unser innovatives Baukastensystem sorgt für grenzenlose Individualität.
Mit Ausnahme von Glas, Rechtsschutz und Ratenausfallschutz, stehen jeweils zwei Deckungskonzept-Varianten (Basis und Top) zur Verfügung.

Die Baden-Badener Versicherung – Ihr Garant für eine Partnerschaft mit handfesten Vorteilen.
Als der Versicherer für Privatschutz in Deutschland setzt die Baden-Badener seit jeher auf Services und leistungsstarke Produkte, von denen Sie als Versicherter gleich mehrfach profitieren.

Unser Unternehmensmotto „Einfach fair“ wird dabei konsequent umgesetzt:
Fairer Umgang mit unseren Kunden und Partnern sowie unsere leistungsstarken Produkte für passgenauen Versicherungsschutz stehen immer im Vordergrund.

Ihr Vorteil Nummer 1: Maßarbeit
Wir bieten eine passgenaue Auswahl an Deckungskonzepten an, die sogar auf einzelne Berufsgruppen präzise abgestimmt ist, zum Beispiel auf Menschen in Heilberufen oder Lehrer.

Ihr Vorteil Nummer 2: Qualität
Unsere Haftpflichtversicherung TOP wurde bei einem Vergleich des Verbrauchermagazins Ökotest 2010 auf dem 1. Rang platziert. Die VERS Versicherungsberater-Gesellschaft mbH hat zudem unsere Tarife UNFALL KINDER SICHER 2009 und UNFALL TOP 2009 im Rating 2010 mit Gold ausgezeichnet.

Ihr Vorteil Nummer 3: Innovation
Wir aktualisieren regelmäßig Ihren Versicherungsschutz und prüfen diesen stets auf Marktspitze. Durch ständige Erweiterung der Leistungsangebote passen wir Ihren Rundum-Schutz an.

Ihr Vorteil Nummer 4: Service
Typisch Baden-Badener: Schnell in der Bearbeitung und zuverlässig in der Schadenregulierung. Unsere Service Level Agreements versprechen besten Service für Kunden und Vertriebspartner.

An unserem innovativen Privatschutz-Produkt kommt der mobile Mensch von heute nicht vorbei. Wir möchten nicht, dass in unserer schnell-lebigen Zeit die Sicherheit auf der Strecke bleibt.
Gemeinsam mit Ihnen können wir diesem Ziel ein gutes Stück näher kommen. Machen Sie mit?